

**PERAN *PRODUCT INVOLVEMENT* DALAM MEMODERASI
HUBUNGAN ANTARA *PERCEIVED RISK* DENGAN INTENSI
MEMBELI *COUNTERFEIT GOODS* PADA YOUNG
*ADULTHOOD***

SKRIPSI

DISUSUN OLEH:

VEDIANA

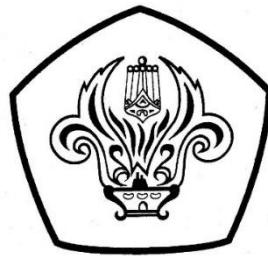
705140136

FAKULTAS PSIKOLOGI

UNIVERSITAS TARUMANAGARA

JAKARTA

2018



**PERAN *PRODUCT INVOLVEMENT* DALAM MEMODERASI
HUBUNGAN ANTARA *PERCEIVED RISK* DENGAN INTENSI
MEMBELI *COUNTERFEIT GOODS* PADA YOUNG
*ADULTHOOD***

**Skripsi ini Diajukan Sebagai Syarat Untuk Menempuh Ujian Sarjana Strata
Satu (S-1) Psikologi**

DISUSUN OLEH:

VEDIANA

705140136

FAKULTAS PSIKOLOGI

UNIVERSITAS TARUMANAGARA

JAKARTA

2018

KATA PENGANTAR

Pertama-tama, puji syukur peneliti berikan kepada Tuhan yang Maha Esa karena perlindungan, rahmat, dan berkat-Nya peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.

Tidak lupa juga peneliti mengucapkan terima kasih kepada orang tua peneliti yang selalu memberikan dukungan terbaik untuk anaknya baik dukungan secara finansial dan psikis. Mereka yang telah membesarakan peneliti dengan seluruh kemampuan mereka tanpa pamrih. Terima kasih.

Terima kasih juga kepada Antonio yang telah menjalankan perannya selayaknya seorang kakak membantu adiknya. Dia memberikan banyak kue dan makanan-makanan selama pembuatan skripsi. Dia juga menemani peneliti saat sakit dan banyak dukungan lainnya yang tidak dapat disebutkan satu-persatu.

Terima kasih juga peneliti berikan kepada seluruh *staff* pengajar dan seluruh jajaran Fakultas Psikologi Universitas Tarumanagara yang telah memberikan segala fasilitas, ilmu, dan pelajaran hidup selama 4 tahun terakhir ini. Saya bangga dapat menjadi alumni dari Universitas Tarumanagara.

Terima kasih sebesar-besarnya peneliti berikan kepada Bapak Yohanes Budiarto, S.Pd., M.Si. selaku dosen pembimbing skripsi yang telah sangat banyak membantu peneliti selama pembuatan skripsi ini. Beliau dengan sabar mengajarkan banyak ilmu baru, membantu peneliti dalam pengambilan data, dan juga menjawab semua pertanyaan yang peneliti ajukan. Tanpa adanya beliau, skripsi ini tidak akan menjadi sebaik ini. Terima kasih banyak Pak Yo.

Terima kasih peneliti berikan kepada *the “bestest” friend*, Devina Tania yang telah banyak sekali membantu peneliti. Walaupun tinggal di Bandung, dia

menghabiskan waktunya untuk datang ke Jakarta dan memberikan peneliti banyak semangat. Dia tetap menyediakan waktu untuk mendengarkan curhatan-curhatan dan kekesalan-kekesalan peneliti selama 3 jam lebih di setiap telfon. *I miss you a lot.*

Terima kasih juga kepada teman-teman dari Rafflesia Hina (Dicka, Vienchenzia, Tiffany, Allwin, Mirza, Agam, Erdi, dan Rafael) yang telah banyak memberikan banyak dukungan dalam segala bentuk seperti jalan-jalan, *chat-chat* sampah, dan juga tumpangan menginap. Terima kasih untuk 4 tahun yang *awesome* dan penuh drama.

Terima kasih kepada Ci Meylisa Permata Sari, S. Psi., M. Sc. yang telah memberikan masukan terhadap skripsi ini. Beliau memberikan banyak jawaban atas pertanyaan peneliti selama penggerjaan skripsi. Tanpa masukan-masukan dari beliau, skripsi ini tidak akan sebagus ini.

Terima kasih juga kepada Ko Daniel Lie, S.Psi., M.Si. dan Ko Willy Tasdin, S.Psi., M.Psi yang telah memberikan izinnya sehingga peneliti diizinkan untuk mengambil data di kelas-kelas yang kalian ajar, walaupun surat izin untuk pengambilan data menyusul.

Terima kasih juga kepada peneliti berikan kepada teman-teman sebimbingan skripsi, Cindy dan Bhiksuni Lina, yang telah membantu banyak selama pembuatan skripsi ini dan juga menemani peneliti selama bimbingan berlangsung.

Terima kasih kepada semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu. Peneliti menyadari bahwa skripsi ini masih memiliki banyak kesalahan. Oleh karena itu, peneliti mohon maaf apabila ada kesalahan ataupun kekurangan dari penelitian yang peneliti buat ini. Peneliti juga mengharapkan saran atau masukan dari pembaca agar penelitian ini semakin baik ke depannya. Semoga penelitian ini

bisa bermanfaat bagi para pembaca. Atas perhatiannya, peneliti mengucapkan terima kasih.

Jakarta, 24 Juni 2018

Peneliti

DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR	i
DAFTAR ISI	iv
DAFTAR TABEL	viii
DAFTAR GAMBAR	ix
DAFTAR LAMPIRAN	x
ABSTRAK	xii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	6
1.3 Tujuan Penelitian	7
1.4 Manfaat Penelitian	7
1.4.1 Manfaat Teoritis.....	7
1.4.2 Manfaat Praktis	8
1.5 Sistematika Penelitian	8
BAB II KAJIAN TEORITIS	
2.1 <i>Product Involvement</i>	9
2.1.1 Definisi <i>Product Involvement</i>	9
2.1.2 Jenis <i>Product Involvement</i>	10
2.2 <i>Perceived Risk</i>	11
2.2.1 Definisi <i>Perceived Risk</i>	11
2.2.2 Jenis <i>Perceived Risk</i>	12
2.2.3 Faktor yang Mempengaruhi <i>Perceived Risk</i>	14
2.3 Intensi Membeli	15

2.3.1 Definisi Intensi	15
2.3.2 Komponen Intensi	16
2.3.3 Definisi Intensi Membeli	16
2.4 <i>Counterfeit Goods</i>	17
2.4.1 Definisi Counterfeit Goods	17
2.4.2 Jenis Counterfeit Goods	18
2.4.3 Alasan Pembelian Counterfeit Goods	19
2.5 <i>Young Adulthood</i>	21
2.5.1 Perkembangan Fisik	21
2.5.2 Perkembangan Kognitif	21
2.5.3 Perkembangan Psikososial	22
2.6 Kerangka Berpikir	22

BAB III METODE PENELITIAN

3.1 Subjek Penelitian	24
3.2 Desain Penelitian	24
3.3 Setting dan Instrumen Penelitian	25
3.3.1 Setting Penelitian	25
3.3.2 Instrumen Penelitian	25
3.4 Definisi Konseptual dan Operasional	26
3.4.1 Definisi Konseptual <i>Product Involvement</i>	26
3.4.2 Definisi Operasional <i>Product Involvement</i>	27
3.4.3 Definisi Konseptual <i>Perceived Risk</i>	27
3.4.4 Definisi Operasional <i>Perceived Risk</i>	27
3.4.5 Definisi Konseptual Intensi Membeli	28
3.4.6 Definisi Operasional Intensi Membeli	28

3.5 Pengukuran Variabel	28
3.6 Prosedur Penelitian	30
3.6.1 Persiapan Penelitian	30
3.6.2 Pelaksanaan Penelitian	32
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN ANALISIS DATA	
4.1 Gambaran Partisipan Penelitian	33
4.1.1 Gambaran Umum Partisipan Berdasarkan Jenis Kelamin	33
4.1.2 Gambaran Umum Partisipan Berdasarkan Usia	34
4.1.3 Gambaran Umum Partisipan Berdasarkan Pendidikan	34
4.1.4 Gambaran Umum Partisipan Berdasarkan Penghasilan	35
4.1.5 Gambaran Umum Partisipan Berdasarkan Kepemilikan Sepatu Sport ...	36
4.2 Gambaran Variabel Penelitian	37
4.2.1 <i>Perceived Risk</i>	37
4.2.2 <i>Product Involvement</i>	38
4.2.3 Intensi Membeli	38
4.3 Studi I: Pengembangan Alat Ukur <i>Perceived Risk</i> Terhadap Sepatu Sport Palsu / KW	39
4.3.1 Hasil Uji Kelayakan Data Untuk Analisis Faktor	40
4.3.2 Penentuan Faktor Terbentuk	40
4.3.3 Pengelompokan Butir ke dalam Faktor	41
4.3.4 Penamaan Faktor Terbentuk	45
4.3.5 Hasil Analisis <i>Goodness-of-Fit</i>	45
4.4 Studi II: Pengujian <i>Structure Model</i>	49
BAB V SIMPULAN, DISKUSI, DAN SARAN	
5.1 Simpulan	53

5.2 Diskusi	54
5.3 Saran	56
5.3.1 Saran yang Berkaitan dengan Manfaat Teoritis	56
5.3.2 Saran yang Berkaitan dengan Manfaat Praktis	56
ABSTRACT	xiii
DAFTAR PUSTAKA	P-1
LAMPIRAN	L-1

DAFTAR TABEL

Tabel 1. Persentase produk palsu di Indonesia tahun 2014.....	5
Tabel 2. Faktor variabel <i>perceived risk</i>	30
Tabel 3. Gambaran umum partisipan berdasarkan jenis kelamin	33
Tabel 4. Gambaran umum partisipan berdasarkan usia	34
Tabel 5. Gambaran umum partisipan berdasarkan pendidikan terakhir.....	35
Tabel 6. Gambaran umum partisipan berdasarkan penghasilan	36
Tabel 7. Gambaran umum partisipan berdasarkan kepemilikan sepatu sport.....	36
Tabel 8. Gambaran variabel partisipan	39
Tabel 9. Pengelompokan butir pada alat ukur PR ke dalam faktor setelah rotasi..	42
Tabel 10. Uji signifikansi estimasi parameter	46
Tabel 11. <i>Composite reliability</i> dan <i>average variance extracted</i> (AVE)	48
Tabel 12. <i>Heterotrait-monotrait ratio of correlations</i> (HTMT)	49
Tabel 13. Path coefficients	51

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Kerangka Berpikir	23
Gambar 2. Model Struktural	52

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1a. Alat Ukur Asli <i>Product Involvement</i>	L-1
Lampiran 1b. Survei untuk Alat Ukur <i>Perceived Risk</i>	L-2
Lampiran 1c. <i>Tryout</i> Alat Ukur <i>Perceived Risk</i>	L-3
Lampiran 2. Kuisioner Penelitian	L-10
Lampiran 3. Surat Izin Penyebaran Kuisioner	L-20
Lampiran 4a. KMO dan <i>Bartlett's Test</i>	L-21
Lampiran 4b. Total Varians Data	L-21
Lampiran 4c. Pengelompokan Butir ke dalam Faktor Rotasi Pertama	L-22
Lampiran 4d. Pengelompokan Butir ke dalam Faktor Rotasi Kedua	L-26
Lampiran 4e. Pengelompokan Butir ke dalam Faktor Rotasi Ketiga	L-29
Lampiran 4f. Pengelompokan Butir ke dalam Faktor Rotasi Keempat	L-31
Lampiran 4g. Pengelompokan Butir ke dalam Faktor Rotasi Kelima	L-33
Lampiran 4h. Pengelompokan Butir ke dalam Faktor Rotasi Keenam	L-34
Lampiran 4i. Pengelompokan Butir ke dalam Faktor Rotasi Ketujuh	L-35
Lampiran 5a. Gambaran Variabel <i>Perceived Risk</i>	L-36
Lampiran 5b. Gambaran Faktor <i>Social Risk</i>	L-36
Lampiran 5c. Gambaran Faktor <i>Quality Risk</i>	L-36
Lampiran 5d. Gambaran Faktor <i>Performance Risk</i>	L-36
Lampiran 5e. Gambaran Faktor <i>Psychological Risk</i>	L-37
Lampiran 5f. Gambaran Variabel <i>Product Involvement</i>	L-37
Lampiran 5g. Gambaran Variabel Intensi Membeli	L-37
Lampiran 6a. Outer Loading Measurement Model	L-38
Lampiran 6b. <i>Construct Reliability</i> dan <i>Validity</i>	L-40

Lampiran 6c. <i>Discriminant Validity</i>	L-40
Lampiran 6d. Heterotrait-Monotrait Ratio (HTMT)	L-40
Lampiran 7. Koefisien Jalur	L-41

ABSTRAK

Vediana (705140136)

Peran Product Involvement dalam Memoderasi Hubungan antara Perceived Risk dengan Intensi Membeli pada Young Adulthood; Yohanes Budiarto, S.Pd., M.Si.; Program Studi S-1 Psikologi, Universitas Tarumanangara (i-xii; 77 halaman;P1-P8; L1-L41).

Counterfeiting adalah salah satu masalah besar bagi bisnis di seluruh dunia. *Counterfeit goods* biasanya memiliki kualitas yang lebih buruk dan tidak ada jaminan setelah pembelian. Pembelian *counterfeit goods* dapat mempengaruhi bisnis karena hal ini merugikan produsen asli dari *brand* tersebut dan akhirnya mempengaruhi perekonomian negara. Banyak resiko yang ditawarkan oleh *counterfeit goods* seperti melanggar hukum, membahayakan keamanan konsumen, membiayai organisasi kejahatan, dan mempengaruhi bisnis asli dan ekonomi. *Product involvement* adalah tingkatan dari ketertarikan konsumen dalam membeli suatu produk dan seberapa konsumen berkomitmen terhadap produk tersebut. Penelitian ini bertujuan untuk mencari peran *product involvement* dalam memoderasi hubungan antara *perceived risk* dan intensi membeli pada *young adulthood*. Menggunakan metode SEM-PLS, 337 partisipan di Jakarta berpartisipasi dalam penelitian ini dari Maret 2018 sampai April 2019. Hasil penelitian ini menyatakan bahwa tidak ada peran *product involvement* sebagai variabel moderator dalam memoderasi hubungan antara *perceived risk* dan intensi membeli.

Kata kunci: *Product Involvement, Perceived Risk, Intensi Membeli, Counterfeit Goods*