SKRIPSI

PENGARUH *LEVERAGE*, LIKUIDITAS, PERTUMBUHAN PENJUALAN DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA SEKTOR *CONSUMER NON CYCLICAL* DI BEI PERIODE 2021-2023



DIAJUKAN OLEH

NAMA: STEVEN

NIM : 125210193

UNTUK MEMENUHI SEBAGIAN DARI SYARAT-SYARAT GUNA MENCAPAI GELAR SARJANA EKONOMI

PROGRAM STUDI S1 AKUNTANSI FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS TARUMANAGARA JAKARTA 2025

UNIVERSITAS TARUMANAGARA FAKULTAS EKONOMI JAKARTA

HALAMAN PERSETUJUAN SKRIPSI

NAMA : STEVEN

NPM : 125210193

PROGRAM STUDI : S1 AKUNTANSI

KONSENTRASI : AKUNTANSI KEUANGAN MENENGAH

JUDUL SKRIPSI : PENGARUH *LEVERAGE*, LIKUIDITAS,

PERTUMBUHAN PENJUALAN DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA SEKTOR CONSUMER NON CYCLICAL

DI BEI PERIODE 2021-2023

Jakarta, 29 November 2024 Pembimbing,

(Malem Ukur Tarigan, Drs., Ak., M.M., CA.)

Pengesahan

Nama : STEVEN NIM : 125210193

Program Studi : AKUNTANSI BISNIS

Judul Skripsi : PENGARUH LEVERAGE, LIKUIDITAS, PERTUMBUHAN

PENJUALAN DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA SEKTOR CONSUMER NON

CYCLICAL DI BEI PERIODE 2021-2023

Title : THE EFFECT OF LEVERAGE, LIQUIDITY, SALES

GROWTH AND FIRM SIZE ON PROFITABILITY IN CONSUMER NON CYCLICAL SECTOR AT IDX FOR

PERIOD 2021-2023

Skripsi ini telah dipertahankan di hadapan Dewan Penguji Program Studi AKUNTANSI BISNIS Fakultas Ekonomi Bisnis Universitas Tarumanagara pada tanggal 10-Januari-2025.

Tim Penguji:

- 1. HENRYANTO WIJAYA, S.E., M.M., Ak., CA.
- MALEM UKUR TARIGAN, Drs., Ak., M.M., CA.
- 3. HERLIN TUNDJUNG SETIJANINGSIH, Dr. S.E., Ak., M.Si, CA.

Yang bersangkutan dinyatakan: LULUS.

Pembimbing:

MALEM UKUR TARIGAN, Drs., Ak., M.M.,

CA.

NIK/NIP: 10191032

Jakarta, 10-Januari-2025 Ketua Program Studi

HENDRO LUKMAN, Dr. SE, MM, Akt, CPMA, CA, CPA (Aust.)

UNIVERSITAS TARUMANAGARA FAKULTAS EKONOMI JAKARTA

PENGARUH *LEVERAGE*, LIKUIDITAS, PERTUMBUHAN PENJUALAN, DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA SEKTOR *CONSUMER NON CYCLICAL* DI BEI PERIODE 2021-2023

Abstrak: Tujuan dari penelitian ini adalah untuk memperoleh bukti empiris mengenai pengaruh *leverage*, likuiditas, pertumbuhan penjualan, dan ukuran perusahaan terhadap profitabilitas pada sektor *consumer non cyclical* yang terdaftar di BEI selama periode 2021-2023. Sampel yang terpilih terdiri atas 57 perusahaan sektor *consumer non cyclical* dengan menggunakan teknik *purposive sampling*. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa *leverage* berpengaruh signifikan negatif terhadap profitabilitas. Likuiditas berpengaruh negatif dan tidak signifikan terhadap profitabilitas. Pertumbuhan penjualan dan ukuran perusahaan berpengaruh signifikan positif terhadap profitabilitas.

Kata Kunci : Profitabilitas, *Leverage*, Likuiditas, Pertumbuhan Penjualan, Ukuran Perusahaan

Abstract: The purpose of this study is to provide empirical evidence on the impact of leverage, liquidity, sales growth, and firm size on profitability in the consumer non cyclical sector listed on the IDX in the period 2021-2023. The research sample used was 57 companies from the consumer non cyclical sector, which selected using a purposive sampling technique. The results reveal that leverage has a significant negative impact on profitability, while liquidity has a negative and insignificant effect on profitability. Sales growth and firm size have a significant positive impact on profitability.

Keywords: Profitability, Leverage, Liquidity, Sales Growth, Firm Size

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan karunia-Nya sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik dan tepat pada waktunya oleh penulis dengan judul "PENGARUH LEVERAGE, LIKUIDITAS, **PERTUMBUHAN** PENJUALAN DAN UKURAN **TERHADAP PROFITABILITAS** PERUSAHAAN **PADA SEKTOR** CONSUMER NON CYCLICAL DI BEI PERIODE 2021-2023". Penelitian ini dilakukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi Program Studi Jurusan S1 Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tarumanagara.

Peneliti menyadari bahwa berbagai rintangan dan kesulitan selama proses mempersiapkan dan menyelesaikan penyusunan skripsi ini tidak mungkin dapat selesai dengan baik dan tidak terlepas dari adanya bimbingan, dukungan, motivasi serta doa yang diberikan dari berbagai pihak sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Oleh karena itu, peneliti berkesempatan untuk mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

- 1. Bapak Prof. Dr. Amad Sudiro, S.H., M.H., M.Kn., M.M. selaku Rektor Universitas Tarumanagara.
- 2. Bapak Prof. Dr. Sawidji Widoatmodjo, S.E., M.M., M.B.A. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tarumanagara.
- 3. Bapak Hendro Lukman, SE., M.M., CPMA., CA., CPA (Aust.)., CSRS., ACPA. selaku Ketua Program Studi Sarjana Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tarumanagara.
- 4. Ibu Elsa Imelda, SE., M.Si., Akt., CA. selaku Sekretaris 1 Program Studi Sarjana Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tarumanagara.
- 5. Ibu Henny Wirianata, SE., M.Si., Akt., Ca. selaku Sekretaris 2 Program Studi Sarjana Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tarumanagara.
- 6. Malem Ukur Tarigan, Drs., Ak., M.M., CA. selaku Dosen Pembimbing yang telah senantiasa memberikan dan meluangkan waktu, pikiran, motivasi,

arahan, dan bimbingan kepada peneliti selama proses pembuatan skripsi sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik.

- Keluarga tercinta, terutama orang tua, yang selalu memberikan dukungan, semangat, dan doa selama proses penyusunan skripsi dapat diselesaikan dengan baik.
- 8. Teman-teman terdekat selama perkuliahan yaitu Joshua, Kelvin, Nathalie, Jevelyne, Kezia, Merry dan teman-teman lainnya yang tidak dapat disebutkan satu per satu oleh penulis dalam membantu penyelesaian skripsi ini.
- 9. Seluruh pihak lain yang ikut membantu dalam menyelesaikan proses penyusunan skripsi ini yang tidak bisa disebutkan satu per satu oleh penulis.

Akhir kata, peneliti menyadari bahwa skripsi ini masih terdapat kekurangan dan jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu, peneliti secara terbuka menerima masukan berupa kritik dan saran agar skripsi ini bisa disempurnakan dan peneliti juga memohon maaf apabila skripsi ini memiliki banyak kesalahan. Semoga hasil skripsi ini dapat memberikan manfaat yang positif kepada para pihak yang membutuhkan dikemudian hari sebagai informasi tambahan dan wawasan.

Jakarta, 29 November 2024

Penulis,

Steven

DAFTAR ISI

					Hala	aman
HALAM	IAN JUDUL		•	•	•	i
HALAM	IAN PERSETUJUAN SKRIPSI					ii
HALAM	IAN PENGESAHAN					iii
ABSTRA	AK			•		iv
KATA P	PENGANTAR		•		•	v
DAFTA	R ISI					vii
DAFTA	R TABEL		•		•	xi
DAFTA	R GAMBAR		•		•	xii
DAFTA	R LAMPIRAN		•		•	xiii
BAB I.	PENDAHULUAN			•		1
	A. Permasalahan		•		•	1
	1. Latar Belakang Masalah		•		•	1
	2. Identifikasi Masalah .		•		•	4
	3. Batasan Masalah .		•		•	5
	4. Rumusan Masalah .		•		•	5
	B. Tujuan dan Manfaat .		•		•	5
	1. Tujuan Penelitian .		•		•	5
	2. Manfaat Penelitian .		•		•	6
BAB II.	LANDASAN TEORI .		•		•	8
	A. Gambaran Umum Teori .		•		•	8
	1. Teori Keagenan (Agency 2	Theory)	•		•	8
	2. Teori Sinyal (Signalling T	Theory)	•		•	9
	B. Definisi Konseptual Variabel	l .	•		•	10
	1. Profitabilitas		•		•	10
	2. Leverage		•		•	10
	3. Likuiditas		•		•	11
	4. Pertumbuhan Penjualan		•		•	12
	5. Ukuran Perusahaan					13

	C. Kaitan Antara Variabel – Variabel		•	13
	1. Kaitan Antara Variabel		•	13
	a. Leverage dan Profitabilitas		•	13
	b. Likuiditas dan Profitabilitas		•	14
	c. Pertumbuhan Penjualan dan Profitabilitas		•	14
	d. Ukuran Perusahaan dan Profitabilitas .			15
	2. Penelitian Terdahulu			15
	D. Kerangka Pemikiran dan Hipotesis	•		24
	1. Leverage dan Profitabilitas	•		24
	2. Likuiditas dan Profitabilitas	•		25
	3. Pertumbuhan Penjualan dan Profitabilitas			25
	4. Ukuran Perusahaan dan Profitabilitas .			26
BAB III.	METODE PENELITIAN			27
	A. Desain Penelitian			27
	B. Populasi, Teknik Pemilihan Sampel dan Ukuran Sam	npel		27
	C. Operasionalisasi Variabel dan Instrumen .			28
	1. Variabel Dependen	•		28
	2. Variabel Independen	•		28
	a. Leverage	•		29
	b. Likuiditas			29
	c. Pertumbuhan Penjualan	•		30
	d. Ukuran Perusahaan	•		30
	D. Analisis Data	•		31
	1. Pengujian Statistik Deskriptif			31
	2. Pengujian Model Regresi Data Panel .			32
	3. Pengujian Pemilihan Model Data Panel Terbaik			33
	a. Uji <i>Chow</i>	•		33
	b. Uji <i>Hausman</i>	•		34
	4. Uji Statistik F	•		34
	5. Uii Koefisien Determinasi (R ²)			35

	6. Uji Parsial t	•	•	•	•	•	•	35
	E. Asumsi Analisis	Data						35
	1. Uji Normalita	ıs					•	35
	2. Uji Multikoli	nearitas					•	36
	3. Uji Heteroske	dastisitas					•	36
BAB IV.	HASIL PENELITIA	AN DAN	PEMBA	HASAN				38
	A. Deskripsi Subye	k Peneliti	an				•	38
	B. Deskripsi Obyek	Penelitia	ın					42
	C. Hasil Asumsi Ar	nalisis Da	ta					45
	D. Hasil Analisis D	ata						48
	1. Hasil Uji Pen	nilihan M	odel Data	a Panel To	erbaik			48
	2. Hasil Uji Ana	lisis Regi	resi Linea	ar Bergan	ıda			51
	3. Hasil Uji Stat	istik F						53
	4. Hasil Uji Koe	fisien De	terminasi	$i(R^2)$				54
	5. Hasil Uji Pars	sial t						55
	E. Pembahasan	•	•	•	•	•		57
	1. Pengaruh Lev	erage terl	hadap Pro	ofitabilita	ıs	•		57
	2. Pengaruh Lik	uiditas te	rhadap Pı	rofitabilit	as	•		59
	3. Pengaruh Per	tumbuhar	Penjuala	an terhad	ap Profit	abilitas		60
	4. Pengaruh Ukt	ıran Peru	sahaan te	rhadap P	rofitabili	tas		61
BAB V.	PENUTUP.	•	•					62
	A. Kesimpulan	•	•					62
	1. Pengaruh Lev	erage terl	hadap Pro	ofitabilita	ıs			66
	2. Pengaruh Lik	uiditas te	rhadap Pı	rofitabilit	as	•		63
	3. Pengaruh Per	tumbuhar	Penjuala	an terhad	ap Profit	abilitas		63
	4. Pengaruh Ukt	ıran Peru	sahaan te	rhadap P	rofitabili	tas		64
	B. Keterbatasan dar	n Saran	•	•	•	•		64
	1. Keterbatasan			•		•		64
	2. Saran	•						65
DAFTAR	PUSTAKA.							66
1 4 3 4 5 1 5	ABT							71

DAFTAR RIWAYAT HIDUP.	•	•	•	88

DAFTAR TABEL

				-	Halan	nan
Tabel 2.1.	Ringkasan Penelitian Terdahulu				•	18
Tabel 3.1.	Ringkasan Operasionalisasi Varia	bel			•	31
Tabel 4.1.	Proses Pemilihan Sampel .					39
Tabel 4.2.	Sampel Penelitian .					40
Tabel 4.3.	Hasil Pengujian Statistik Deskript	if				43
Tabel 4.4.	Hasil Uji Multikolinearitas	•	•			47
Tabel 4.5.	Hasil Uji Heteroskedastisitas Breu	isch Pagai	n Godfre	y (BPG)		48
Tabel 4.6.	Hasil Uji <i>Chow</i>	•	•			49
Tabel 4.7.	Hasil Uji <i>Hausman</i> .	•	•			50
Tabel 4.8.	Hasil Uji Analisis Regresi Linear	Berganda	•		•	51
Tabel 4.9.	Hasil Uji Statistik F .	•	•		•	54
Tabel 4.10.	Hasil Uji Koefisien Determinasi (\mathbb{R}^2)	•			55
Tabel 4.11.	Hasil Uji Parsial t .		•			56

DAFTAR GAMBAR

				Hala	man
Gambar 2.1. Model Penelitian.					26
Gambar 4.1. Hasil Uji Normalitas <i>Ja</i>	arque –	Bera			46

DAFTAR LAMPIRAN

	Hala	aman
Lampiran 1. Data Penelitian Profitabilitas Tahun 2021-2023 .		71
Lampiran 2. Data Penelitian <i>Leverage</i> Tahun 2021-2023	•	73
Lampiran 3. Data Penelitian Likuiditas Tahun 2021-2023 .	•	75
Lampiran 4. Data Penelitian Pertumbuhan Penjualan Tahun 2021-2023		77
Lampiran 5. Data Penelitian Ukuran Perusahaan Tahun 2021-2023		79
Lampiran 6. Hasil Pengujian Data dengan Eviews 12		81
Lampiran 7. Surat Pernyataan Tidak Melakukan Plagiat	•	85
Lampiran 8. Lembar Persetujuan	•	86
Lampiran 9. Lembar Koreksi Skripsi	•	87

BABI

PENDAHULUAN

A. Permasalahan

1. Latar Belakang Masalah

Perkembangan teknologi informasi yang sangat cepat di era saat ini membuat persaingan antar bisnis menjadi semakin kompetitif. Perusahaan harus bisa bersaing dengan berfokus pada kinerja yang dihasilkan. Sektor yang penting dan berkaitan dengan kegiatan ekonomi di masyarakat adalah sektor barang konsumsi primer. Sektor ini mencakup perusahaan yang melakukan kegiatan produksi atau distribusi produk dan jasa yang secara umum dijual pada konsumen. Pada sektor ini, perusahaan akan melakukan penjualan produk berupa barang ataupun jasa secara primer, baik itu ke pasar dalam negeri maupun pasar luar negeri. Dalam melakukan penjualan tersebut, perusahaan juga membutuhkan keahlian manajemen keuangan dalam mengatur keuangan perusahaan agar kinerja yang dihasilkan efektif dan efisien.

Alasan utama serta tujuan dari didirikannya perusahaan adalah untuk memperoleh keuntungan dengan menggunakan berbagai macam strategi yang sesuai dengan perusahaan. Dalam menghasilkan penjualan sehingga bisa memperoleh keuntungan, perusahaan memerlukan sejumlah dana agar bisa membiayai kegiatan operasionalnya. Dana ini bisa didapatkan melalui berbagai sumber yakni bisa dari dalam dan luar perusahaan. Dana yang bersumber dari internal perusahaan, diperoleh dari laba ditahan, sedangkan sumber dana eksternal perusahaan dapat diperoleh dari hutang, investasi, dan menerbitkan saham. Dalam upaya mendapatkan dana tersebut, perusahaan

harus bisa menunjukkan kinerja yang dihasilkan yang bisa dilihat di laporan keuangan yang diterbitkan perusahaan. Sebelum investor melakukan penanaman modal di suatu perusahaan, penting bagi investor untuk melakukan analisis sendiri secara mendalam terhadap kinerja keuangan yakni profitabilitas.

Profitabilitas memberikan gambaran tentang kemampuan perusahaan dalam mendapatkan keuntungan dari hasil penjualan. Untuk mengukur keuntungan tersebut diperlukan suatu rasio, yakni rasio profitabilitas. Rasio Profitabilitas mengukur kemampuan perusahaan menghasilkan keuntungan (profitabilitas) pada tingkat penjualan, aset, dan modal saham tertentu (Hanafi dan Halim, 2018:74). Menurut Hery (2017, di dalam Henny & Susanto, 2019) Rasio profitabilitas adalah rasio untuk mengukur kemampuan perusahaan dalam menghasilkan laba dari aktivitas normal bisnisnya. Dalam penelitian ini, profitabilitas akan diukur dengan menggunakan rasio pengembalian terhadap modal atau *ROE*. Tingkat profitabilitas yang semakin tinggi menunjukkan bahwa perusahaan memiliki kinerja keuangan yang baik.

Aspek lain yang memengaruhi adanya profitabilitas yaitu *leverage*. Leverage guna sebagai utang yang diperoleh dari eksternal perusahaan sebagai dana perusahaan dalam rangka membiayai kegiatan operasionalnya. Selain itu, rasio utang ini juga bisa digunakan untuk meningkatkan modal atau *equity* perusahaan dalam rangka meningkatkan keuntungan, dan bisa digunakan untuk mengukur seberapa besar perusahaan dibiayai oleh modal dari luar (Asiska dan Handayani, 2023). Menurut Kasmir (2018, dalam Agusria & Ningrum, 2021) Hutang yang sangat besar bisa membahayakan untuk perusahaan, dan akan masuk dalam kategori *extreme*. Hutang yang semakin tinggi mengindikasikan bahwasanya hutang yang dimiliki lebih besar dari modal perusahaan sehingga tidak membawa pengaruh yang baik. Dengan tingkat *leverage* yang tinggi, tentu ada risiko yang tinggi untuk perusahaan, dikarenakan hutang perusahaan semakin meningkat yang dapat mengakibatkan perusahaan bisa mengalami kebangkrutan. Rasio ini menjadi pertimbangan investor dalam melakukan keputusan investasi terhadap

laporan keuangan yang diterbitkan. Tingkat hutang yang rendah menunjukkan bahwa hutang yang dimiliki perusahaan rendah, sehingga risiko yang dimiliki lebih kecil. Di dalam penelitian ini, rasio hutang akan diukur dengan menggunakan *DER*.

Selain *leverage*, terdapat faktor lain yang mempengaruhi profitabilitas yakni likuiditas. Likuiditas atau *Liquidity* menggambarkan kemampuan perusahaan dalam melunasi kewajiban jangka pendeknya sesuai waktu yang ditentukan (Effendi & Surjadi, 2024). Besarnya likuiditas yang dimiliki, maka mengindikasikan bahwasanya semakin baik kemampuan perusahaan dalam melunasi kewajiban lancarnya. Ada beberapa cara dalam mengukur rasio likuiditas yakni dengan menggunakan rasio lancar dan rasio *quick*. Pada penelitian ini, peneliti memilih menggunakan rasio lancar. Rasio ini mengukur kemampuan perusahaan dalam memenuhi utang lancar-nya dengan menggunakan aktiva lancar-nya (Hanafi dan Halim, 2018:75). Rasio lancar yang tinggi menggambarkan kinerja keuangan perusahaan sedang dalam kondisi yang baik (Fauzan & Rasyid, 2024).

Penjualan merupakan kegiatan serta aktivitas utama dalam sektor ini untuk memperoleh pendapatan. Perusahaan yang baik itu adalah perusahaan yang pertumbuhan penjualan-nya meningkat setiap tahun. Semakin tinggi tingkat pertumbuhan penjualan suatu perusahaan, maka mengindikasikan bahwa semakin tinggi keuntungan yang diperoleh perusahaan. Persentase pertumbuhan penjualan yang meningkat artinya volume penjualan perusahaan semakin banyak dan semakin meningkat juga pendapatan serta keuntungan yang diterima oleh perusahaan (Hutabarat, 2022).

Adapun aspek lain yang dapat memengaruhi profitabilitas adalah ukuran perusahaan. *Firm size* bisa diukur dengan total pendapatan, total aset, dan kapitalisasi pasar. Menurut Agustia dan Suryani (2018, dalam Nainggolan, Sirait, Nasution, dan Astuty, 2022) ukuran perusahaan bisa diukur dengan beberapa cara yakni: total aktiva, *log size*, penjualan, dan kapitalisasi pasar. Ukuran perusahaan yang semakin besar, maka mengindikasikan bahwa memiliki profitabilitas yang stabil dan akan tetap melakukan peningkatan

terhadap profitabilitas dengan cara mengurangi biaya yang dikeluarkan. Perusahaan berukuran besar akan lebih mudah untuk memperoleh pendanaan dari pihak luar serta masuk ke dalam pasar modal.

Maka dari itu, berdasarkan penjelasan serta uraian yang telah dibahas diatas, peneliti tertarik untuk mengambil topik penelitian yang berjudul "PENGARUH *LEVERAGE*, LIKUIDITAS, PERTUMBUHAN PENJUALAN DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA SEKTOR *CONSUMER NON CYCLICAL* DI BEI PERIODE 2021-2023".

2. Identifikasi Masalah

Estiasih, Suhardiyah, Suharyanto, Putra dan Widhayani (2024) melakukan penelitian mengenai pengaruh *leverage*, ukuran perusahaan, dan nilai pasar terhadap profitabilitas dengan hasil yang menunjukkan bahwa *leverage* memiliki pengaruh signifikan pada profitabilitas, sebaliknya ukuran perusahaan dan nilai pasar tidak memiliki pengaruh signifikan pada profitabilitas. Penelitian lain dilakukan Sumilat, Soleh, Henny dan Sari (2023) mengenai pengaruh *sales growth*, *leverage* dan *size* terhadap profitabilitas menunjukkan bahwa *leverage* dan *size* tidak memiliki pengaruh signifikan pada profitabilitas, sedangkan *sales growth* memiliki pengaruh signifikan pada profitabilitas. Heliani dkk. (2021) mengungkapkan bahwa likuiditas, *leverage* dan *sales growth* tidak memiliki pengaruh signifikan pada profitabilitas.

Khoiriah (2022) meneliti tentang likuiditas, *leverage* dan *total asset turnover* terhadap profitabilitas yang menunjukkan bahwa likuiditas tidak memiliki pengaruh signifikan pada profitabilitas, sedangkan *leverage* dan *total asset turnover* memiliki pengaruh signifikan pada profitabilitas. Hasil penelitian Youssef, Salloum dan Sayah (2023) mengungkapkan bahwa likuiditas tidak memiliki pengaruh signifikan pada profitabilitas, sedangkan *size*, *age*, *efficiency*, *working capital*, *leverage*, *volatility*, *gdp growth*, dan *inflation* memiliki pengaruh signifikan negatif pada profitabilitas.

Muhani, Digdoweseiso dan Prameswari (2022) meneliti pengaruh *sales growth*, likuiditas, *total asset turnover, debt to asset ratio* dan *debt to equity ratio* terhadap profitabilitas yang diperoleh hasil bahwasanya *sales growth*, *total asset turnover, debt to equity ratio* dan *debt to asset ratio* tidak memiliki pengaruh signifikan pada profitabilitas, sedangkan likuiditas memiliki pengaruh signifikan terhadap profitabilitas.

Berdasarkan hasil penelitian terdahulu yang telah diuraikan diatas, terdapat berbagai hasil pendapat yang berbeda antara satu peneliti dengan peneliti lainnya, sehingga menghasilkan hasil yang tidak konsisten. Untuk menjawab hal tersebut, peneliti melakukan penelitian kembali terhadap Profitabilitas dengan menggunakan variabel yang akan dijelaskan pada batasan masalah.

3. Batasan Masalah

Ada banyak variabel yang dapat memengaruhi terjadinya profitabilitas dalam laporan keuangan. Dikarenakan peneliti memiliki keterbatasan dari segi waktu, kemampuan, biaya dan tenaga, maka peneliti juga membatasi ruang lingkup permasalahan terhadap faktor yang mempengaruhi profitabilitas dengan variabel yaitu: *leverage*, likuiditas, pertumbuhan penjualan dan ukuran perusahaan. Peneliti menggunakan perusahaan sektor barang konsumsi primer yang terdaftar di Bursa Efek pada periode 2021-2023.

4. Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang serta identifikasi masalah diatas, maka peneliti dapat membuat rumusan masalah pada penelitian yakni:

- a. Apakah *leverage* berpengaruh terhadap Profitabilitas?
- b. Apakah likuiditas berpengaruh terhadap Profitabilitas?
- c. Apakah pertumbuhan penjualan berpengaruh terhadap Profitabilitas?
- d. Apakah ukuran perusahaan berpengaruh terhadap Profitabilitas?

5. Tujuan dan Manfaat

1. Tujuan Penelitian

Tujuan yang bisa didapatkan dari hasil penelitian ini adalah sebagai berikut:

- a. Untuk memperoleh bukti empiris tentang menganalisis pengaruh *leverage* terhadap profitabilitas.
- b. Untuk memperoleh bukti empiris tentang pengaruh likuiditas terhadap profitabilitas.
- c. Untuk memperoleh bukti empiris tentang pengaruh pertumbuhan penjualan terhadap profitabilitas.
- d. Untuk memperoleh bukti empiris tentang pengaruh ukuran perusahaan terhadap profitabilitas.

2. Manfaat Penelitian

Manfaat yang bisa diperoleh dari hasil penelitian ini yakni diantaranya sebagai berikut:

- a. Untuk menajamen perusahaan, penelitian ini bermanfaat sebagai acuan dalam mengevaluasi kinerja yang dihasilkan perusahaan serta memberikan kemungkinan langkah yang akan diambil perusahaan di masa yang akan datang.
- b. Untuk investor, penelitian ini memberikan informasi dalam pengambilan keputusan melalui laporan keuangan perusahaan, sehingga keputusan investasi yang dilakukan sesuai dan tepat.
- c. Untuk kreditur, memberikan informasi kepada kreditur untuk menilai kinerja perusahaan. Kreditur akan mengambil keputusan terkait dengan pemberian kredit.
- d. Untuk peneliti, penelitian ini memberikan tambahan ilmu pengetahuan dan wawasan di bidang akuntansi secara khusus pada konsentrasi yang dipilih yakni AKM. Peneliti juga bisa menyesuaikan penggunaan sejumlah teori yang diterima pada saat perkuliahan dalam topik yang diteliti.

e. Untuk peneliti selanjutnya, penelitian ini diharapkan dapat memberikan referensi terhadap faktor yang mempengaruhi profitabilitas, dan bisa mengembangkan hasil penelitian ini.

DAFTAR PUSTAKA

- Adria, C., & Susanto, L. (2020). Pengaruh Leverage, Likuiditas, Ukuran Perusahaan, dan Perputaran Total Aset Terhadap Profitabilitas. *Jurnal Multiparadigma Akuntansi*, 2(1), 393-400.
- Adzahri, P., & Oktaviani, R. F. (2024). Pengaruh Cash Ratio, Debt to Equity Ratio, Total Asset Turn Over dan Pertumbuhan Penjualan Terhadap Return on Equity. *Jurnal Akuntansi, Keuangan, Perpajakan dan Tata Kelola Perusahaan, 1*(3), 8-19.
- Agusria, L., & Ningrum, M. P. (2021). Likuiditas dan Leverage Terhadap Profitabilitas Pada Perusahaan Subsektor Makanan dan Minimum Bursa Efek Indonesia. *Jurnal Bisnis, Manajemen dan Ekonomi,* 2(3), 106-118.
- Akram, T., Farooq, M. U., Akram, H., Ahad, A., & Numan, M. (2021). The Impact of Firm Size on Profitability A Study on the Top 10 Cement Companies of Pakistan. *Jurnal Aplikasi Manajemen, Ekonomi dan Bisnis, 6*(1), 14-24.
- Alarussi, A. S., & Alhaderi, S. M. (2018). Factors Affecting Profitability in Malaysia. *Journal of Economic Studies*, 45(3), 442-458.
- Al-Homaidi, E. A., Farhan, N. H., Alahdal, W. M., Khaled, A. S., & Qaid, M. M. (2021). Factors Affecting the Profitability of Indian Listed Firms: A Panel Data Approach. *International Journal of Business Excellence*, 23(1), 1-17.
- Alhumaira, A. F., Alwl, & Mukhlis. (2024). Pengaruh Total Asset Turnover dan Pertumbuhan Penjualan Terhadap Return on Equity Pada PT. Indo Acidatama, Tbk. *Jurnal Inovasi dan Tren*, 2(2), 885-893.
- Amelya, & Dermawan, E. S. (2024). Pengaruh Ukuran Perusahaan, Pertumbuhan Aset, Likuiditas, dan Leverage Terhadap Profitabilitas Perusahaan Pada Perusahaan Manufaktur Yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Periode 2017-2019. *Jurnal Multiparadigma Akuntansi*, 6(2), 861-877.
- Asiska, V. D., & Handayani, N. (2023). Pengaruh Leverage, Firm Size dan Likuiditas Terhadap Profitabilitas Pada Perusahaan Perbankan. *Jurnal Ilmu dan Riset Akuntansi*, 12(9), 1-15.
- Basuki, A. T. (2021). Analisis Data Panel Dalam Penelitian Ekonomi dan Bisnis (Dilengkapi Dengan Penggunaan Eviews). Yogyakarta: Katalog Dalam Terbitan (KDT).

- Bintara, R. (2020). The Effect of Working Capital, Liquidity and Leverage on Profitability. *Saudi Journal of Economics and Finance*, 4(1), 28-35.
- Brigham, E. F., Houston, J. F., Ming, H. J., Kee, K. Y., & Arrifin, A. N. (2014). *Essentials of Financial Management Third Edition*. Singapore: Cengage Learning Asia Pte Ltd.
- Dewi, S. P., Dermawan, E. S., & Susanti, M. (2017). *Pengantar Akuntansi Sekilas Pandang Perbandingan dengan SAK yang Mengadopsi IFRS, SAK ETAP, dan SAK EMKM.* Bogor: Penerbit IN MEDIA.
- Effendi, P., & Surjadi, L. (2024). Pengaruh Leverage, Firm Size dan Liquidity Terhadap Profitability. *Jurnal Multiparadigma Akuntansi*, *6*(1), 394-404.
- Estiasih, S. P., Suhardiyah, M., Suharyanto, Putra, A. C., & Widhayani, P. S. (2024). The Effects of Leverage, Firm Size, and Market Value on Financial Performance in Food and Beverage Manufacturing Firms. *Jurnal Aplikasi Manajemen*, 22(2), 414-425.
- Fauzan, A. F., & Rasyid, R. (2024). Analisis Faktor Yang Mempengaruhi Profitabilitas. *Jurnal Multiparadigma Akuntansi*, 6(1), 35-45.
- Ghozali, I., & Ratmono, D. (2017). *Analisis Multivariat dan Ekonomika Teori, Konsep, dan Aplikasi dengan Eviews 10 Edisi 2.* Semarang: Badan Penerbit Universitas Diponegoro.
- Hanafi, M. M., & Halim, A. (2018). *Analisis Laporan Keuangan*. Yogyakarta: UPP STIM YKPN.
- Heliani, Mareta, F., Ulhaq, A., Resfitasari, E., Febriani, I., & Elisah, S. (2021).
 Effect of Debt to Equity Ratio, Current Ratio, Total Assets Turnover,
 Earning Per Share, Price Earning Ratio, Sales Growth, and Net Profit
 Margin on Return on Equity. Proceedings of the International Conference on Economics, Management and Accounting, 207, pp. 417-426.
- Henny, & Susanto, L. (2019). Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Profitabilitas Pada Perusahaan Manufaktur. *Jurnal Multiparadigma Akuntansi*, 1(2), 390-398.
- Hery. (2020). *Analisis Laporan Keuangan Integrated and Comprehensive Edition*. Jakarta: Penerbit PT Grasindo.

- Hutabarat, M. I. (2022). Pengaruh Likuiditas, Pertumbuhan Penjualan dan Ukuran Perusahaan Terhadap Profitabilitas. *Jurnal Akuntansi dan Keuangan*, 1(3), 233-241.
- Jensen, M. C., & Meckling, W. H. (1976). Theory of The Firm: Managerial Behavior, Agency Costs and Ownership Structure. *Journal of Financial Economics*, *3*(4), 305-360.
- Kartikasari, D., & Merianti, M. (2016). The Effect of Leverage and Firm Size to Profitability of Public Manufacturing Companies in Indonesia. *International Journal of Economics and Financial Issues*, 6(2), 409-413.
- Khoiriah, N. (2022). The Effect of Current Ratio, Debt to Equity Ratio and Total Asset Turnover on Return on Equity (Manufacturing Industry Companies in the Consumer Goods Sector Food and Beverage Sub-sector Listed on the Indonesia Stock Exchange for the Period 2013-2020. *Budapest International Research and Critics Institute-Journal*, 5(2), 10282-10292.
- Kwatiah, K. A., & Asiamah, M. (2021). Working Capital Management and Profitability of Listed Manufacturing Firms in Ghana. *International Journal of Productivity and Performance Management*, 70(7), 1751-1771.
- Leon, F. M., Suryaputri, R. V., & Purnamaningrum, T. K. (2023). *Metode Penelitian Kuantitatif: Manajemen, Keuangan, dan Akuntansi.* Jakarta: Salemba Empat.
- Lim, H., & Rokhim, R. (2021). Factors Affecting Profitability of Pharmaceutical Company: An Indonesian Evidence. *Journal of Economic Studies*, 48(5), 981-995.
- Maharani, S. S., Ferdawati, & Sudiman, J. (2023). Jurnal Akuntansi dan Manajemen. Faktor Yang Mempengaruhi Profitabilitas Pada Perusahaan Industri Wadah dan Kemasan yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia, 18(1), 20-32.
- Muhani, Digdowiseiso, K., & Prameswari, K. M. (2022). The Effects of Sales Growth, Current Ratio, Total Asset Turnover, Debt to Asset Ratio, and Debt to Equity Ratio on the Return on Equity in Energy and Mining Companies. *Budapest International Research and Critics Institute-Journal*, 5(1), 1240-1246.
- Nainggolan, M. N., Sirait, A., Nasution, O. N., & Astuty, F. (2022). Pengaruh Ukuran Perusahaan, Pertumbuhan Penjualan, Leverage Terhadap

- Profitabilitas Pada Sektor Food and Beverage dalam Bursa Efek Indonesia Periode 2015-2019. *Owner: Riset & Jurnal Akuntansi*, *6*(1), 948-963.
- Nani. (2022). Step by Step Analisis Regresi Data Panel Menggunakan Eviews. Serang: CV. Visi Intelegensia.
- Nasir, M. J. (2020). Pengaruh Leverage, Pertumbuhan Penjualan, dan Ukuran Perusahaan Terhadap Profitabilitas. *Jurnal Buletin Ekonomi*, 18(2), 261-286.
- Nguyen, T. T., Le, A. T., & Nguyen, C. V. (2023). Internal Factors Affecting The Financial Performance of An Organisation's Business Processes. *Business Process Management*, 29(5), 1408-1435.
- Nguyen, V. H., Nguyen, T. T., Nguyen, V. T., & Do, D. T. (2021). Internal Factors Affecting Firm Performance: A Case Study in Vietnam. *Journal of Asian Finance, Economics and Business*, 8(5), 0303-0314.
- Nuraini, F. D., & Suwaidi, R. A. (2022). Pengaruh Leverage, Likuiditas, dan Ukuran Perusahaan Terhadap Profitabilitas Pada Perusahaan Textile dan Garment Yang Go Public Di Bursa Efek Indonesia. *Jurnal Ilmu Manajemen*, 11(2), 157-166.
- Nurdin, I., & Hartati, S. (2019). *Metodologi Penelitian Sosial*. Surabaya: Penerbit Media Sahabat Cendekia.
- Putri, T. E., & Zahra, W. Z. (2024). The Effect of Sales Growth, Current Ratio and ROE on Profit Changes. *Accounting Research Journal of Sutaatmadja*, 8(1), 81-96.
- Spence, M. (1973). Job Market Signaling. *The Quarterly Journal of Economics*, 87(3), 355-374.
- Sumilat, C. I., Soleh, E. A., & Sari, R. K. (2023). Effect of Sales Growth, Leverage, and Size on ROE During COVID-19 Pandemic: Empirical Study on IDX-Listed Property Companies 2019-2021. *E3S Web of Conferences*, 426, pp. 1-6.
- Sutanto, C. (2021). Pengaruh Inflasi dan Leverage Terhadap Profitabilitas dan Return Saham. *Jurnal Ilmu Manajemen Terapan*, 2(5), 589-603.
- Tirtanata, P., & Yanti, L. D. (2021). Pengaruh Ukuran Perusahaan, Perputaran Model Kerja dan Leverage Terhadap Profitabilitas Pada Perusahaan Manufaktur Sektor Industri Barang Konsumsi yang Terdaftar di Bursa

- Efek Indonesia Periode 2017-2019. *Journal Economy and Financial*, *3*(1), 172-178.
- Warren, C. S., Reeve, J. M., Duchac, J. E., Suhardianto, N., Kalanjati, D. S., Jusuf, A. A., & Djakman, C. D. (2016). *Accounting Indonesia Adaptation 25th Edition*. Jakarta: Salemba Empat.
- Youssef, I. S., Salloum, C., & Sayah, M. A. (2023). The determinants of Profitability in Non Financial UK SMEs. *European Business Review*, 35(5), 652-671.

www.idx.co.id